**高级销售经理（系统集成业务）职位JD**

**岗位职责：**

1、负责系统集成相关业务的开发与维护，与客户建立良好的合作关系；

2、负责公司产品的推广，及时了解并掌握客户需求，对项目负责；

3、负责收集相关行业政策、竞争对手信息、客户信息等，分析市场发展趋势，对公司销售策略等提出参考意见；

4、根据所辖区域或行业情况，制定个人销售计划，积极开拓市场，完成公司下达的业绩目标；

5、负责项目合同的初审、签订以及回款工作；

6、从市场角度出发，及时跟进销售类项目进展，对项目组提出有效建议，同时对项目服务进行监督；

7、协助方案技术部定期回访客户，收集相关意见及时反馈给相关部门，并督促处理；

8、完成公司领导临时交办的其他任务。

**任职要求：**

1、本科及以上学历，通信、市场营销等相关专业，有实际工作经验或能力优秀者不受专业限制；

2、7年以上工作经验，3年以上系统集成行业从业经验；

3、成就动机强；较强的抗压能力；具备出色的沟通表达能力，善于协调公司内部资源与各方关系，并引导和管理外部客户预期；

4、具备一定的系统集成商资源；

5、对网络安全行业有一定了解者优先。